

Bienvenue dans l'espace
de formation aux
techniques de vente



BOOSTEZ VOS VENTES
DES JEUX POUR REVELER VOTRE POTENTIEL DE VENDEUR

CHALLENGEZ VOS COMMERCIAUX SUR LES TECHNIQUES DE VENTE !

« **Boostez vos ventes** » est une solution de formation en ligne qui permet de revoir les principes indispensables à la réussite d'une vente et de les mettre en pratique.



Plus qu'une formation, choisissez l'expérience Edit Up©.



UNE FORMATION OPERATIONNELLE

Avec « **Boostez vos ventes** » vivez plus d'une centaine d'expériences de vente, comme si vous étiez sur le terrain !

- ✓ Mettez votre client en confiance
- ✓ Décodez le non-verbal
- ✓ Découvrez les besoins
- ✓ Déchiffrez les motivations d'achat
- ✓ Argumentez autour de votre offre
- ✓ Traitez les objections
- ✓ Repérez les signaux d'achat
- ✓ Concluez une vente





UNE EFFICACITE RECONNUE...

ÉCOUTEZ NOS CLIENTS :

« Avec un an de recul, les résultats constatés vont au-delà de nos espérances. » **Groupe Thalès**

« Nous avons constaté, chiffres à l'appui, que les agents de voyage vendaient mieux grâce à cette formation. »
Disneyland Paris

« Il est bénéfique pour chaque commercial d'utiliser une solution KTM Advance. » **Vinci Energies**

LES SCIENTIFIQUES ET LES PEDAGOGUES :

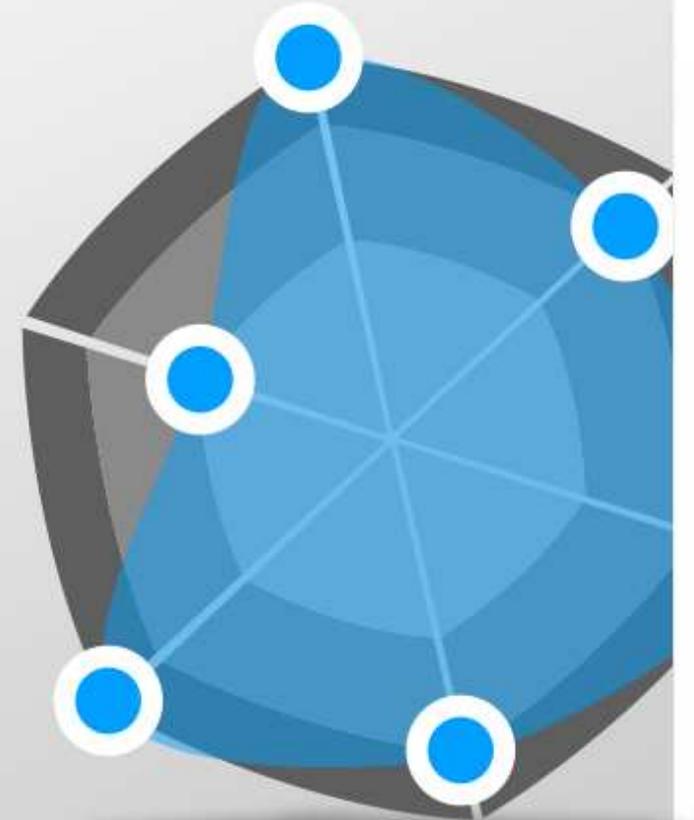
Julian Alvarez et Valérie Maffiolo ont démontré que l'exposition à des Serious Games a un impact sur l'acquisition de nouvelles connaissances.
- **Etude sur l'impact des communications électroniques basées sur les Serious Games - 2012**



UNE FORMATION ENGAGEANTE ET LUDIQUE

Avec « **Boostez vos ventes** », plongez au cœur d'un univers attractif et unique dans son genre :

- ✓ **Impliquez-vous dans des activités courtes, variées et scénarisées**
- ✓ **Plongez dans un univers réaliste**
- ✓ **Rencontrez des personnages « hauts en couleur »**
- ✓ **Relevez des challenges**
- ✓ **Progressez selon vos envies et vos besoins**
- ✓ **Soyez le meilleur vendeur !**





UNE ATTRACTIVITE RECONNUE...

ECOUTEZ NOS CLIENTS :

« Le Serious Game, un produit à la fois utile, instructif et ludique pour les salariés. » **ADP**

« KTM Advance a su nous proposer quelque chose de convaincant qui a remporté l'adhésion des utilisateurs. » **UCANSS**

« Je crois que tout le monde a eu la révélation que le plaisir dans le processus d'apprentissage était quelque chose de fondamental. Nous n'étions pas obligés d'apprendre dans la douleur et c'est important. » **KPMG**

LES SCIENTIFIQUES ET LES PEDAGOGUES :

D'après Henrik Schoenau-Fog, l'engagement est un processus clé des jeux vidéo qui permet aux joueurs de persévérer dans leurs activités sur le long terme. Ils s'engagent dans une poursuite d'objectifs et exécutent un éventail d'activités (se confronter à l'histoire, interagir avec des personnages, se socialiser, explorer, résoudre des problèmes, expérimenter, créer, etc.) pour en ressentir des affects (positifs ou négatifs). - **The player engagement process, 2011**



UNE FORMATION UNIQUE A PRIX COMPETITIF

Avec « **Boostez vos ventes** » bénéficiez :

- ✓ D'un coût calculé en fonction du nombre d'apprenants (achat par licence nominative)
- ✓ D'un tarif de base de 350€... dégressif dès la 10^{ème} licence
- ✓ D'une prise en charge par votre OPCA
- ✓ De 7 heures de formation découpée en séquences courtes de 10 minutes





ECOUTEZ NOS CLIENTS :

« La solution KTM Advance a apporté une réponse à notre challenge de former 140 000 agents en 6 mois et d'augmenter le panier moyen de nos clients. » **Disneyland Paris**

« Le e-learning est un mode d'apprentissage qui convient très bien à l'entreprise en termes de coûts, de diffusion, de rapidité, de gestion du temps. » **KPMG**

« En venant à la Convention KTM Advance il y a deux ans, j'ai assisté au lancement de l'offre éditoriale qui correspondait exactement à ce que je recherchais. J'ai ensuite retenu KTM Advance car, par rapport aux critères que l'on s'était fixés et à nos objectifs, elle était au-dessus des offres de ses concurrents. » **REXEL**

FORMEZ VOUS AUTREMENT

EDITUP
BY **KTMADVANCE**



www.editup.fr
09 63 25 30 41

CONTACT :
commercial@editup.fr

